



Xavier Canals
676 63 00 23
hola@bubbub.cat
www.bubbub.cat

Barcelona, a 27 de novembre de 2017

Sr. Xavier Serra Mas
Regidor de Promoció Econòmica
Ajuntament de Centelles

Benvolgut Sr. Serra:

M'adreço a vostè, amb tristesa i preocupació, en relació a la seva desestimació a la meua participació com a paradista de tòfona negra fresca a la **10^a Fira de la Tòfona de Centelles** que tindrà lloc el proper 16 i 17 de desembre d'enguany i que vostè com a regidor promou.

Amb molta tristesa, per què a ningú li agrada que li vetin la participació a un Fira o qualsevol altra trobada on no només compleixo amb els requisits establerts en les bases de participació sinó també per què el producte que dóna sentit a la convocatòria de la Fira és, precisament, la tòfona fresca del país. I amb preocupació. Perquè llegint els criteris per triar les parades —i que copio i enganxo del seu correu al final d'aquesta carta¹— que han aplicat per denegar-me la participació **són totalment arbitraris, barroers i d'una enorme irresponsabilitat venint de la Regidoria de Fires i Comerç i Promoció Econòmica del seu Ajuntament**. És per aquest motiu que penso que no només són totalment qüestionables sinó que mereixen un aclariment en tota regla. Permeti'm, Sr Regidor, que els hi formuli.

En primer lloc, si vostès organitzen una Fira de la Tòfona amb l'objectiu de promoure la venda de tòfona i productes derivats, no li sembla lògic que els que vulguin participar-hi siguin paradistes que venguin aquest producte de temporada? Perquè el que està clar és qui dóna

sentit a la Fira és la tòfona fresca. I que els productes derivats són productes satèl·lit que es poden adquirir durant tot l'any i que són un complement enriquidor, però mai un actor principal. Llavors, em pregunto, Sr Regidor, perquè em veta a la lliure participació a la seva Fira? He d'interpretar doncs, que la tòfona que jo comercialitzo no es pot considerar de qualitat o d'interès per a la Fira? O que els torrons amb tòfona, sense additius sintètics ni aromatitzants, que hem ideat com a novetat per al sector juntament amb una torroneria artesanal de Granollers no resulten un producte d'interès? Cregui'm, Sr Regidor, que no entenc com han arribat a aquesta decisió d'apartar-me d'aquesta manera, com tampoc penso que no ho entendran els meus clients —que tot sigui dit en tinc majoritàriament a Catalunya, però també a Madrid o Cadis, per posar-li alguns exemples geogràficament extrems—, ni tampoc tots els col·legues comercialitzadors de tòfona, tan de Catalunya, com de Terol i Soria, ni tampoc la PIMEC, i molt menys encara els seus conciutadans, que han depositat la seva confiança en la seva Regidoria amb l'objectiu de promoure l'empresa Catalana, a la qual jo pertanyo.

En segon lloc, i per esvaïr els dubtes sobre la qualitat del producte que jo comercialitzo sota el nom de BUBBUB deixi'm, explicar-li Sr. Regidor, que és un producte originari, principalment de les terres de l'Alt Urgell, el Solsonès, el Bergadà i de la Garrotxa. Una terra, la de l'Alt Urgell de la qual jo en sóc originari i que passejo des de fa ja més de 6 anys pels mercats de Vic i Granollers, amb orgull i amb la cara ben alta. Tot i que moltes vegades, donada l'escassetat de la tòfona fresca silvestre al nostre país, els que ens hi dediquem no dubtem a viatjar per tot el territori català, si s'escau; tal i com fèiem els tofonaires de Centelles, ara fa 50 anys quan acampaven durant una setmana en territori espanyol en busca d'aquest preuat bolet i guanyar-se uns calerons extra.

Finalment, m'agradaria explicar-li qui som, què fem i perquè ho fem. Sàpiga, Sr. Regidor, que la nostra passió per la tòfona ve de lluny. Som fills de [Cal Valentí de l'Espluga](#), una masia de la vall de la Vansa construïda al segle XVII per la família Pujantell (la meva mare) on a més de conrear terres i traficar amb bestiar també ens dedicàvem a caçar tòfones. Recordo al meu tiet quan les anava a vendre al mercat dels diumenges a Organyà o quan ens explicava les històries de contraban dels tofonaires del Vallès quan la duïen als maleters dels seus cotxes cap a França.

Permeti'm també que li digui, que, sense massa escarafalls, si a dia d'avui hi ha paradistes regulars de tòfona fresca al mercat de Vic és gràcies a nosaltres que en vam ser els primers. No només els primers d'anar-hi cada dimarts i dissabte amb l'objectiu d'apropar a tothom un producte fins llavors fora del seu abast, sinó també els primers a passar fred en els crus hiverns de Vic, a ser els centre de totes les mirades, entre curiositat, sorpresa i enveja. Molta, molta enveja. Aquesta floreta no la dic jo, la va dir en Nandu Jubany en unes xerrades al Sucre de Vic després de visitar-me a la meva parada i examinar, de forma escrupolosa i crítica, les tòfones negres fresques que comercialitzo a la meva parada.

Per acabar, i com vostè ja es deu imaginar, els que ens dediquem a la comercialització de la tòfona, a més a més de gaudir amb un producte que ens apassiona, també hi volem guanyar-nos-hi la vida. Què millor que guanyar-te uns calerons amb allò que t'agrada, oi? Ara, com ha pogut comprovar, per guanyar-te un nom, una imatge i un prestigi cal suar-hi la cansalada. És per això que vam decidir crear un web, i que el convido a visitar, www.BUBBUB.cat amb l'objectiu de promocionar i posar a l'abast de de tothom aquest producte de temporada, i exportar la marca Tòfona de Catalunya per tot arreu.

I per últim, Sr. Regidor. Res millor que el plaer de degustar-la en tota la seva plenitud, aroma i sabor. Ho pot fer a casa seva o en qualsevol dels restaurants que allà hi trobarà i que de forma gratuïta s'hi poden inscriure al web www.rutadelatofona.cat. Un web creat per donar visibilitat no només als restaurants amb estrella Michelin, que n'hi ha i no ho necessiten tant, sinó també a les fondes i cases de menjar repartits per tot el territori que d'una altra manera no podríem promocionar-se més enllà de l'àmbit local, que fan plats amb tòfona. (ressenya digital a www.cuina.cat).

És doncs, per tot l'exposat anteriorment que li DEMANO:

1. Que reconsideri la seva denegació a la meva sol·licitud de participació a la 10^a Fira de la Tòfona de Centelles, amb les mateixes condicions i garanties de participació i ubicació que els altres paradistes de tòfona fresca.
2. Que, de la mateixa manera que la Fira del Automòbil no vetaria la participació de cap marca de cotxes (s'imagina que vetessin a Mercedes, a Renault, a Fiat?), que no és

veti cap paradista que vengui tòfona fresca i que compleixi amb els requisits de participació.

3. Que la denegació a la meva participació no em causaria només un dany econòmic, sinó també un dany moral i d'imatge injustificats.

Agraint la seva paciència i la seva dedicació en llegir aquest recurs, estic convençut que amb els arguments tindrà a bé reconsiderar la seva resolució en benefici de tots.

Molt cordialment,

Xavier Canals
BUBBUB.cat
hola@bubbub.cat
M. 676630023

¹ Els criteris utilitzats per triar les parades han estat els que figuren al reglament i us detallem a continuació:

- 1) Que per les característiques del producte es consideri de qualitat i d'interès per a la Fira.
- 2) Que presenti productes diversificats.
- 3) Evitar la repetició de productes de sectors similars.